

French Space Hub Houston

Business Accelerator, 2026



Les États-Unis, passage obligé pour les champions français...

1000 Mds + 60 ans

**Marché spatial
américain en
2030***

(*70% du marché global;
McKinsey, 2023)

**De collaboration
spatiale franco-
américaine**

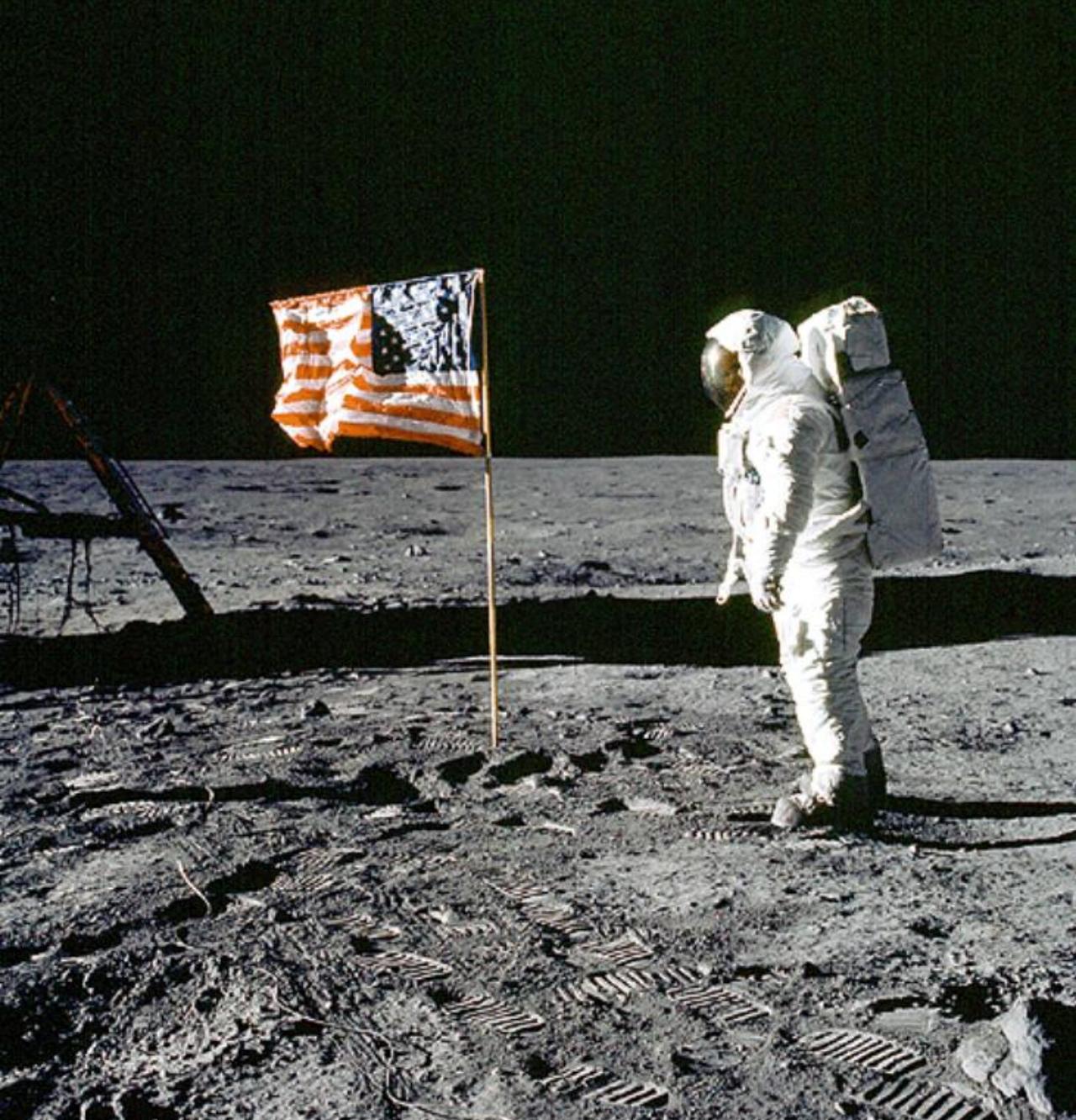
... mais un passage risqué



Réglementé et souverain



Immense et concurrentiel



Un réseau d'acteurs publics et institutionnels mobilisé autour d'un seul objectif

Promouvoir l'offre spatiale française aux États-Unis

Une coordination de moyens au service des entreprises françaises



Houston
Los Angeles
San Francisco
New York

Chicago
Boston
Detroit
Montréal
Toronto



Washington D.C.



Houston



Washington D.C.
Montréal



E. Macron et K. Harris au siège de la NASA en décembre 2022, pour le lancement du Comprehensive Space Dialogue.



« Nous signons [...] pour montrer notre volonté de **coopérer** dans les domaines de l'**éducation**, du **commerce**, des **affaires** et du **développement industriel** »

P. Baptiste, Rice University, mars 2024



Parmi les principales réalisations depuis 2022 :

- Mise en place du **Comprehensive Dialogue on Space**.
- **French Space Days**, mission annuelle de Business France, et **Pavillon France au Space Symposium**.
- Visite ministérielle de **M. Olivier Becht** au **Texas** avec un volet entier dédié au **spatial commercial**.
- Signature d'une **LOI tripartite CNES / RICE / Houston Spaceport** lors de la visite de P. Baptiste à **Houston en mars 2024**.

Notre promesse

Dans votre conquête du marché américain, nous aider à répondre aux 3 questions suivantes :

Ma solution est-elle adaptée aux besoins et aux conditions du marché américain ?

Ma proposition de valeur est-elle suffisamment compétitive pour y capter des parts de marché ?

Comment déployer et organiser mes opérations aux Etats-Unis ?

Notre offre

6 mois d'immersion pour un lancement efficace

- **Calibrer** votre offre pour le marché américain
- **Tester** votre solution et trouver des **relais de croissance** locaux
- **Identifier** les moyens à déployer pour **continuer à grandir** aux USA

Calibrer



S'immerger



Grandir



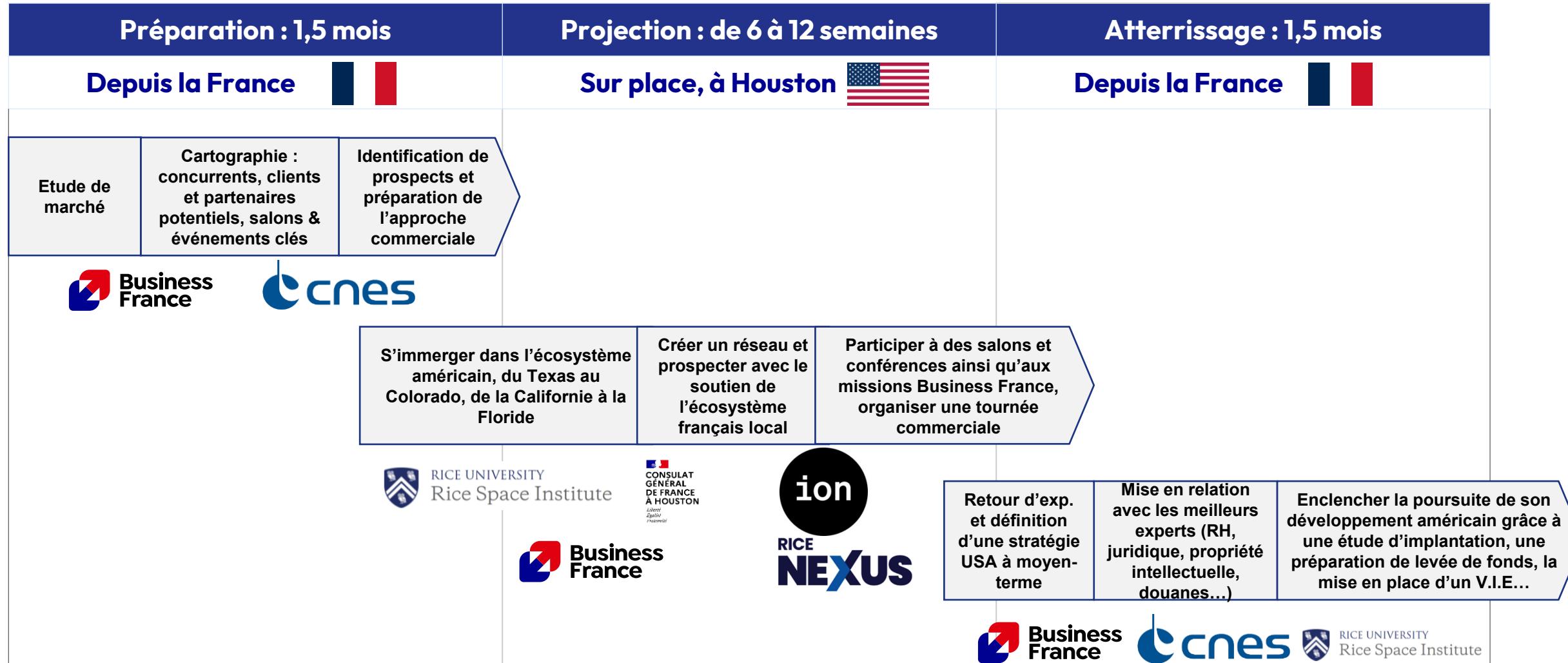
6 mois

Pour valider son potentiel aux USA et affiner sa stratégie de développement à moyen-terme



Notre proposition

6 mois pour valider son potentiel aux USA et affiner sa stratégie de développement à moyen-terme



Un point d'ancrage aux États-Unis

Pour rayonner dans l'écosystème local

6 à 12 semaines

D'un bureau tout équipé au sein du principal hub d'innovation à Houston



Services disponibles



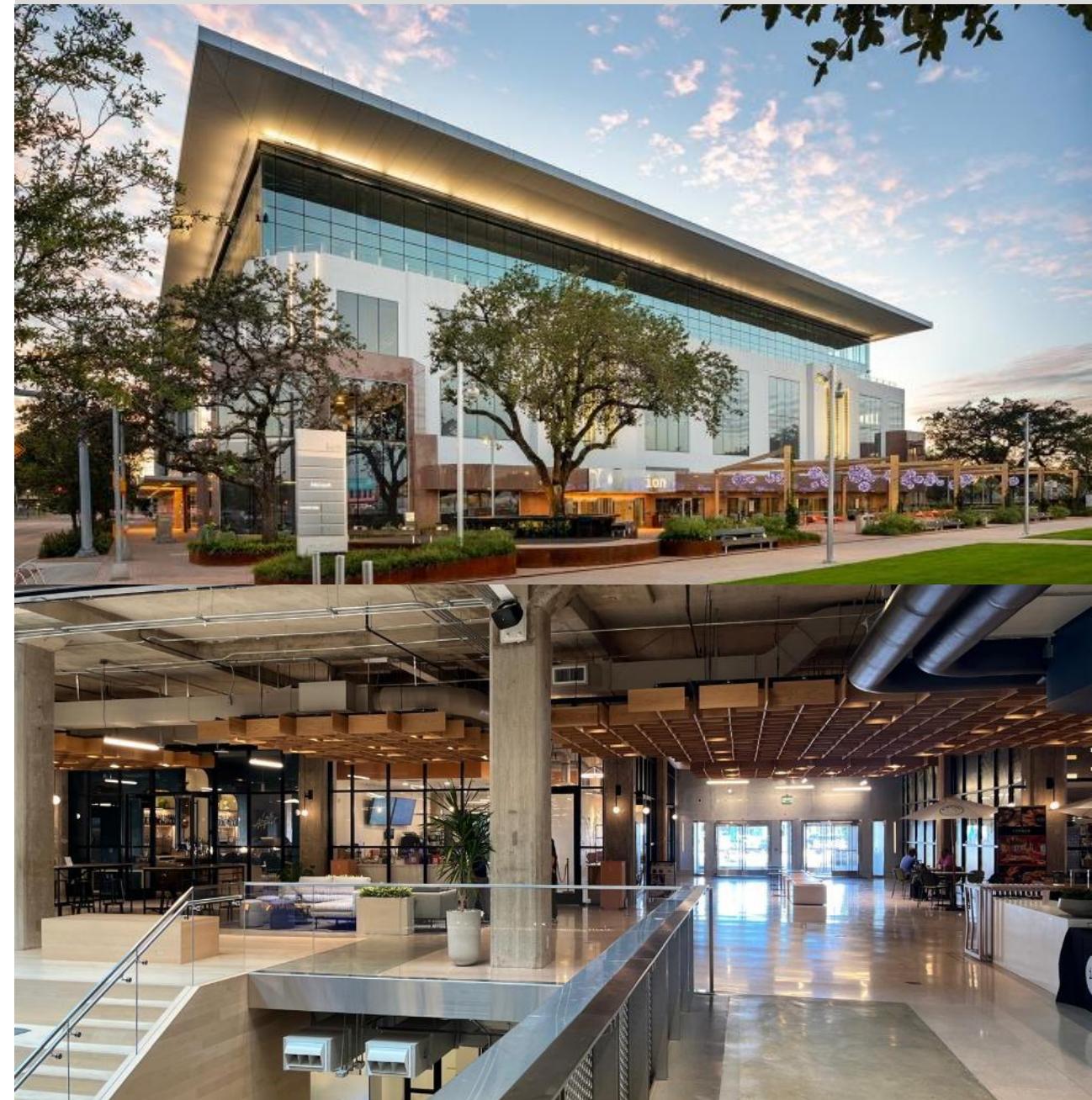
VCs &
Business
angels



Coaching
entrepreneurial
(préparation au pitch,
networking...)



Conseils juridiques
et réglementaires



Une opportunité unique de rayonner

Grâce à nos partenaires locaux

- Services de l'incubateur RICE NEXUS (plateforme B2B, tech challenges, investors' days, invitation de grands groupes...)
- Evénements networking et conférences professionnelles
- Accès direct au premier pôle de recherche spatiale mondial
- Mentorat d'entreprises françaises déjà présentes localement

+500 enterprises

aérospatiales à Houston, dont



Temps forts de la 1^{ère} cohorte

En image

Visites et événements de réseautage



Temps forts de la 1^{ère} cohorte

Rayonnement à Houston

+20 entités

Mobilisées pour échanger en direct avec la cohorte, dont

BLUE ORIGIN

AXIOM
SPACE

AEROSPACE



INTUITIVE
MACHINES

OCEANEERING®



MITSUBISHI
HEAVY INDUSTRIES



Lunar Outpost™

+10 événements

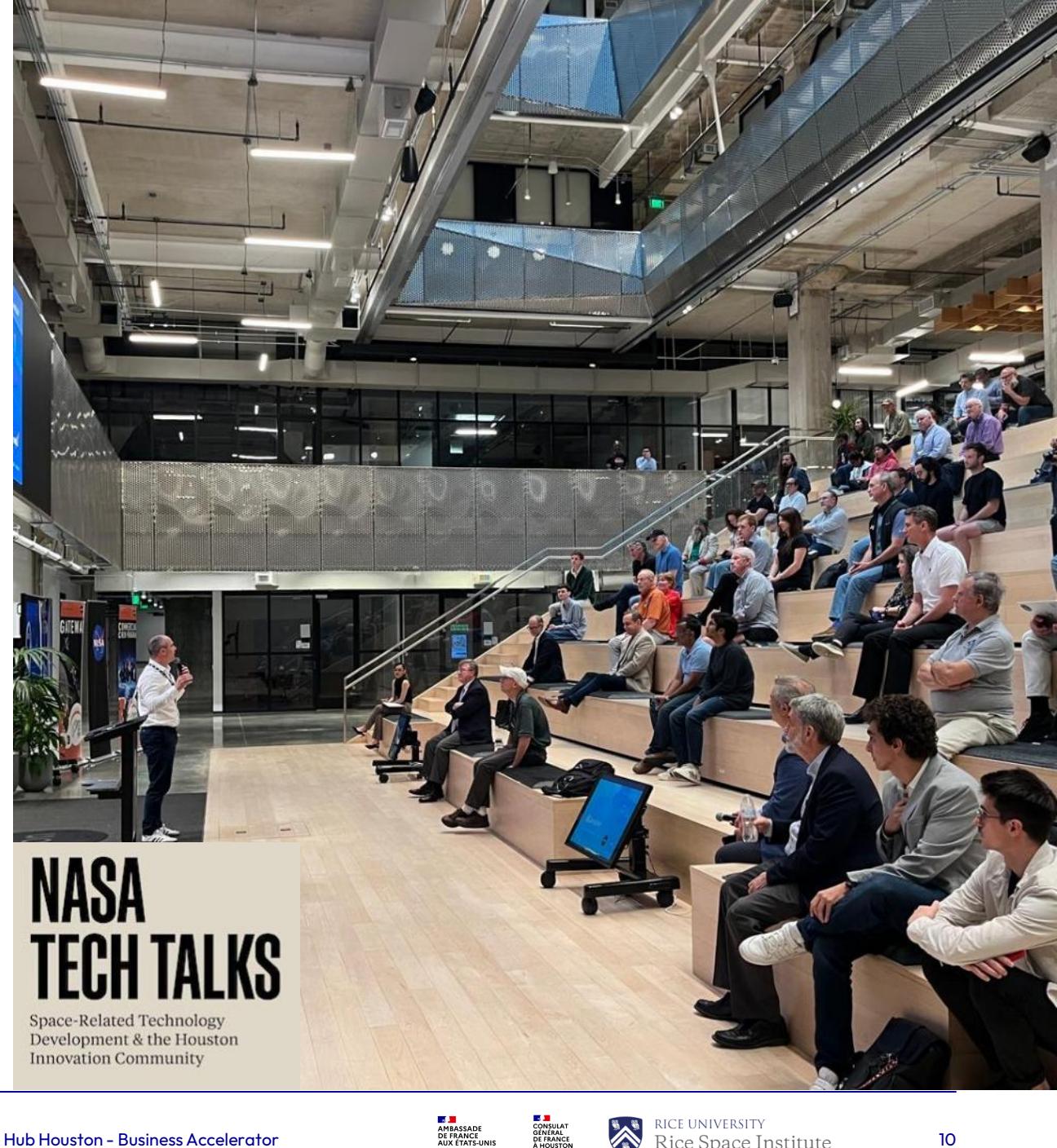
De networking ou de pitch pour mettre en avant la cohorte, dont
un NASA Tech Talk



Business
France

EXPERTISE
FRANCE
GROUPE AFD

French Space Hub Houston - Business Accelerator



RICE UNIVERSITY
Rice Space Institute

Tarifs et modalités

Prestations incluses et tarification

Start-ups, scale-ups et PME

2

Etudes de marché et
de stratégie post-
mission

1

Accès aux
services de
l'incubateur Rice
Nexus

2

Prestations commerciales au choix parmi : soutien sur salon
(SmallSat, Space Symposium, Satellite...), recherche
d'investisseurs, préparation d'une tournée commerciale

1

Cartographie complète
d'acteurs américains + une liste
de prospects et de contacts
pertinents

Jusqu'à 12

Semaines de bureau
équipé à The Ion

Tarification

32 000 € HT

Tarif de base

-2 000 €



Subvention CNES pour toute entreprise bénéficiaire

14 000 € HT



Tarif Lauréat
Export France
2030

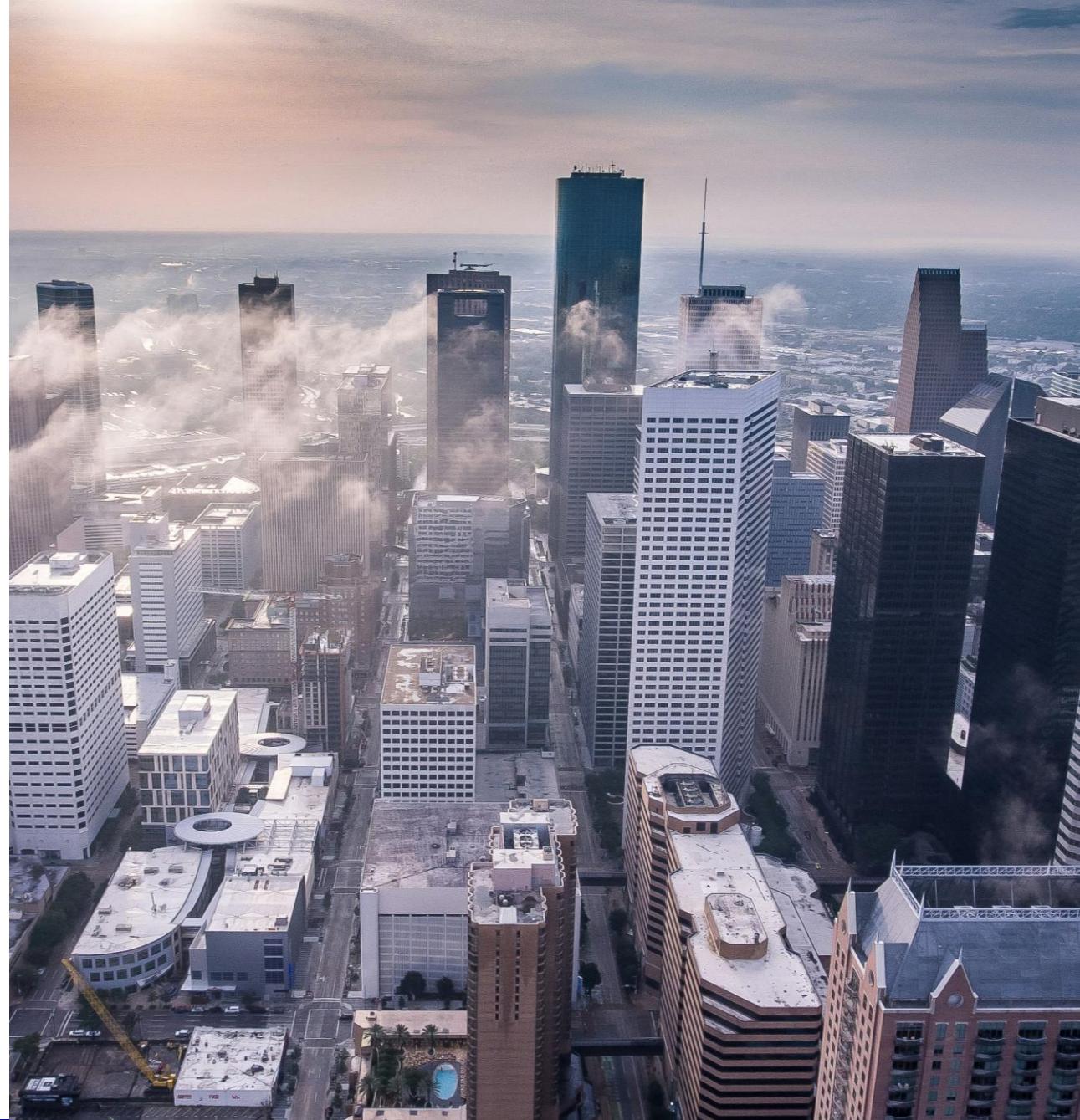


Modalités de participation

5 entreprises maximum en 2026

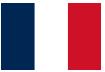
Lien vers le formulaire de candidature → [ici](#)

- Le French Space Hub de Houston est accessible à 5 entreprises simultanément, et un élargissement graduel d'ici à 2027 ;
- Afin de bénéficier d'un effet de groupe à Houston, les entités seront réparties en cohortes ;
- Pour le bon déroulé du programme, il est demandé à chaque participant une disponibilité minimale de 2,5 jours par semaine lors de son passage à Houston ;
- Calendrier prévisionnel :
 - Cohorte 2 : janvier – mars 2026 ;
- Toute entreprise souhaitant rester plus de 12 semaines à Houston devra traiter directement avec le Rice Space Institute ;
- La candidature se fait via un questionnaire en ligne, accessible à ce lien : <https://forms.office.com/e/facEf8yykM>
- Les candidatures sont examinées par un Comité de sélection composé du CNES, de Business France, et du Rice Space Institute.



Contacts

Pour tout renseignement complémentaire



Elsa DHENAIN



Responsable
Connect by CNES
International
elsa.dhenain@cnes.fr

Lou VALADE



Représentante adjointe du
CNES
Ambassade de France
Deputy-
cnes@ambascience-
usa.org



Samantha DOUARIN

Chef de projet Aérospatial
Samantha.douarin@businessfrance.fr

Julien TACCO-NARQUIN



Chef de Pôle – Mobilités et
Aérospatial
Julien.tacconarquin@businessfrance.fr

Matteo SURUN



Chargé d'affaires Spatial
matteo.surun@businessfrance.fr

Equipe à Houston

Hugues MBEZAL BOGAM



Senior International
Commercial Space Expert
hm57@rice.edu

